

🎨はじめてのご依頼獲得ロードマップ🎨

①目的パート 長く活動するために具体的な目的を決めよう！

イラスト販売をする目的を決める

例)稼ぎがない事で抱いていた劣等感を払拭するため。

②コンセプト設計パート 発信軸をしっかりと決めよう！

- 『【超入門編】売れるイラストにするリサーチ術簡単2STEP』を読む
- 『【ご依頼獲得の鍵】コンセプト設定の基礎 徹底解説』を読む
- 誰に・何を・ゴールを決める
- 誰に・何を・ゴールをまとめてコンセプトを決める

誰に

何を

ゴール

コンセプトを決める

③インスタ設計パート イラスト販売屋さんを作ろう！

- 『【ありそうでなかった！】売れっ子になれるアイコン完全攻略』を読む
- アイコンをしっかり作り込む
- 『【迷ったらこれでOK！】イラスト販売アカウントプロフの型』を読む
- プロフィールを整える
- 商品棚という意識をしてフィード投稿欄を順次整えていく
- 『誰も教えてくれない』絶対的に入れるべきハイライト構成』を参考にハイライトを随時編集する

④ココナラパート ココナラでもご依頼を獲得しよう！

- 『【サクッとわかる！】ココナラプロフィール・出品サービス登録内容』を読む
- プロフィールを整える
- 出品サービスを作る
- 出品する

⑤インスタ発信パート 思う存分お客さんにアピールしよう！

- 『【画期的】インスタ×イラスト販売が最強の理由』を読む
- ココナラのリンクをはる
- 初心者さんはプレゼント企画で実績を作る

